

Deloitte.

AON

C/M/S' Hasche Sigle

Rechtsanwälte Steuerberater

Einladung

Der Unternehmenskaufvertrag in volatilen Märkten

23. Februar 2010, München

Wir, Aon, CMS Hasche Sigle und Deloitte
laden Sie herzlich ein zu unserer Veranstaltung:

Der Unternehmenskaufvertrag in volatilen Märkten

Dienstag, 23. Februar 2010, 14.00 Uhr bis 17.45 Uhr

Deloitte & Touche GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Rosenheimer Platz 4, 81669 München

Bitte melden Sie sich bis zum **19. Februar 2010** unter www.cms-hs.net/unternehmenskaufvertrag oder per Handy über das Mobile Tagging auf der Rückseite dieser Einladung an. Die Teilnahme ist für Sie kostenlos.

Wenn Sie monatlich über unsere aktuellen Veranstaltungen informiert werden möchten, können Sie auf unserer Website gerne den Newsletter abonnieren.

Der Unternehmenskaufvertrag in volatilen Märkten

Die Rahmenbedingungen für Unternehmenskäufe und -verkäufe sind derzeit schwierig. Der Konjunkturunbruch und zahlreiche Unwägbarkeiten lassen Businesspläne als hochgradig risikobehaftet erscheinen, was die Wertvorstellungen von Verkäufern und Käufern oft weit auseinanderklaffen lässt. Fremdkapital ist nur noch in sehr begrenztem Umfang und unter hohen Auflagen verfügbar. Hier ist Kreativität gefragt.

Wir wollen mit Ihnen diskutieren, welche Ansätze bei Unternehmenskaufverträgen verfolgt werden können, damit Unternehmenskäufe und -verkäufe dennoch realisierbar sind.



Programm

Ab 14.00 Uhr

Empfang und Begrüßung

14.30 Uhr

Gestaltung des Unternehmenskaufvertrags in Zeiten unsicherer Konjunkturaussichten und schwieriger Finanzierungsbedingungen

THOMAS GRUHN, DIRECTOR, DELOITTE

DR. MARTIN KUHN, PARTNER, CMS HASCHE SIGLE

- Transaktionssicherheit bei angemessener Risikoverteilung
 - Completion-Accounts- versus Locked-Box-Mechanismus aus Käufer- und Verkäuferperspektive
 - Zusammenspiel von Kaufpreismechanismus und Garantien
 - Lösung durch Earn-out-Regelungen?
 - Material-Adverse-Change-Regelungen – Beitrag zur Überwindung von Bewertungsdifferenzen
 - Finanzierungsinstrumente in Zeiten des Credit Crunch: Verkäufendarlehen, Besserungsschein etc.
 - Besonderheiten beim Kauf vom insolventen bzw. insolvenzgefährdeten Verkäufer
-

16.00 Uhr

Kaffeepause

16.30 Uhr

Versicherungslösungen bei M&A-Transaktionen

MARTIN BERTELS, SENIOR PROJECT MANAGER, AON MERGERS & ACQUISITIONS GROUP, AON JAUCH & HÜBENER GMBH

THOMAS HOLLE, MANAGING DIRECTOR, AON MERGERS & ACQUISITIONS GROUP, AON JAUCH & HÜBENER GMBH

- Deckung unbekannter Risiken aus Verletzung von SPA-Garantien
 - Vorteile und Nachteile der Käufer-/Verkäuferpolice
 - Underwriting-Anforderungen
 - Exit ohne Langfristrisiko
 - Deckungssummen/Ausschlüsse/Selbstbehalte/Kosten
 - Schadenbeispiele
-

17.15 Uhr

Abschlussdiskussion mit den Referenten

17.45 Uhr

Get-together mit Getränken und Fingerfood

Mehr über uns erfahren Sie unter:

www.aon.com/de

www.cms-hs.com

www.deloitte.com/de



Bitte melden Sie sich an unter

www.cms-hs.net/unternehmenskaufvertrag

oder über nebenstehendes Mobile Tagging.

Erfahren Sie mehr über Mobile Tagging unter:

www.cms-hs.com/mobile

Für Ihre Fragen wenden Sie sich bitte an:

T +49 30 20360-1264, **F** +49 30 20360-1299

E veranstaltungen@cms-hs.com